

PRAXISABGABE

GEHT HEUTE

ANDERS



Stellen sich Ihnen auch diese Fragen ?

- ▶ Wer begleitet mich als mein Ansprechpartner über die gesamte Dauer der Abgabe und bei allen Themen?
- ▶ Bin ich persönlich bereit für die Praxisabgabe? Was mache ich danach?
- ▶ Ab wann sollte ich mich mit dem Thema beschäftigen? Wie fange ich an?
- ▶ Was ist meine Praxis wert und wie ist die Marktsituation?
- ▶ Soll ich weiter beim Versorgungswerk einzahlen oder privat vorsorgen?
- ▶ Steuern: Reduzierter Steuersatz und Freibetrag beim Praxisverkauf?
- ▶ Was ist mit Verträgen (Miete, Mitarbeiter, Leasing, Telefon, Versicherungen, ...)?
- ▶ Zeitplan und to-do-Liste einer Praxisabgabe?
- ▶ Wie finde ich einen Nachfolger? Übergangsphase?
- ▶ Wie „ticken“ die jungen Leute? Was wird gesucht? Jetzt noch investieren?
- ▶ Wann und wie informiere ich mein Team und die Patienten?
- ▶ Wann gebe ich die Zulassung zurück?
- ▶ Verkauf innerhalb der Familie?

Eine gelungene Praxisabgabe zeichnet sich dadurch aus, dass es sich im Rückblick gut anfühlt. Die Gewißheit, die eigene Praxis, das ans Herz gewachsene Team und die jahrelang treuen Patienten in gute Hände gegeben zu haben, gibt ein hohes Maß an Zufriedenheit.

Die Basis dafür ist, rechtzeitig zu beginnen und die eigenen „Hausaufgaben“ zu erledigen. Zu wissen, was, wann, wie und mit wem zu erledigen ist, ist das Ziel dieses Seminar.

Da dabei niemand etwas verkaufen möchte und das Seminar komplett unabhängig ist, steht ausschließlich Ihr Ziel der gelungenen Praxisabgabe im Mittelpunkt.

SEMINAR

Düsseldorf

15. März 2025

MAXHaus
Schulstr. 11
40213 Düsseldorf

9:30 - 16:00 Uhr
185,- EUR zzgl. MwSt..

Sie erhalten 6 Fortbildungspunkte gem. Leitsätzen der BZÄK und DGZMK

Das BUCH

mit THOMAS KIRCHES

Meine Praxis in gute Hände

Leitfaden zur Abgabe einer Zahnarztpraxis



Mit Beiträgen von Jens-Peter Jahn, Frank Kuhnert,
Gert Graeser und Thomas Sander

 **QUINTESSENCE PUBLISHING**



Erfolg ist planbar

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung

Telefon 02154 - 50 25 35 6

Mail info@dentberatung.de



Casinostr.4
47877 Willich
www.dentberatung.de

ANMELDUNG

SEMINAR „PRAXISABGABE GEHT HEUTE ANDERS“



Hiermit melde ich mich verbindlich mit ____ Person/en zum Seminar an.

Bitte schicken Sie mir die Rechnung über 185 EUR pro Person zzgl. MwSt.

- per Post an meine Praxisadresse
- per Mail an

Sie erhalten 6 Fortbildungspunkte gemäß Leitsätzen der BZÄK und DGZMK.

Ort

Datum

MAXHAUS
SCHULSTR. 11
40213 DÜSSELDORF

15.März 2025

09:30-16:00 Uhr

Praxisstempel / Unterschrift

Casinostr.4
47877 Willich
Telefon 02154 - 50 25 35 6

Fax 02154 - 50 25 35 7
info@dentberatung.de

www.dentberatung.de

Erfolg ist planbar